

PROSJEKT

Nytt prosjekt

En av de prosjektene vi skal i gang med nå i vår er rehabilitering av "Haanesgården" i Kristiansand. De som har reist med tog eller båt fra Kristiansand har neppe unngått å legge merke til dette bygget.

Prosjektet skal gi bedre lydforhold i kontorene, samtidig som det er et ønske å få reduserte oppvarmingskostnader. Prosjektet er "hånd i hanske" for oss, da det er en stor grad av systemutvikling og detaljer som må tilpasses byggets eksisterende løsninger. Oddvar er prosjektleder og vi regner med å gå i gang med arbeidene rett etter Påskeferien. Haanesgården er nok et godt eksempel på team arbeid hvor fordelene med å være HansenGroup medlem kommer tydelig frem. Profiler blir utviklet av Profilhuset,



spesialløsninger med skjulte opplukker med limte forbindelser produserer vi sannsynligvis hos HansenPolka og "Pettersmartene" hos Hubro finner gode ventilasjonsløsninger som sikrer god lyddemping. Kontrakten er i overkant av 10 mil.kr. og vi bruker våre egne montører på prosjektet.

Her kan du lese mer om Haanesgården om du vil: www.haanesgaarden.no/

Nytt konserthus i Stavanger

Vi har fått jobben med å levere dobbeltfasader i glass, aluminiumvindu og dører samt de store stålkonstruksjonene som bærer dobbeltveggen til det nye Konserthuset i Stavanger. En fjær i hatten for oss, da vi fant løsninger som møtte Arkitektens krav til design og kundens prisønsker innenfor stramme rammer i forhold til økonomi og fremdrift.



mal lysinnfall. HansenGlass leverer spennende og prisgunstige glassløsninger som sikrer en hurtig montasje. Hubro tar totalansvar og sørger for prosjektering, produksjon og montering.

Se mer om prosjektet her: www3.stavanger.kommune.no/bjergsted

Et energinøytralt vindu!

Vifter for ventilasjon trekker enorme mengder høyverdig energi (el-kraft) og nye forskrifter i kombinasjon med dårlig effektivitet gjør at kapasitetene må økes for å gi et rimelig innklima.



Tiden er derfor nå inne for å rette blikket mot vårt 3G vindu konsept. Sammen med Cowi i Danmark har vi utviklet et nytt vindu-konsept som kan bli vårt skarpeste våpen i jobben med å redusere energi i nye bygg – og sikre godt innklima.

Ventilasjon/kjøling.

Åpne/lukke funksjon som gjør at du kan lufte selv om det blåser ute. I kombinasjon med takluker og styring, vil vinduet også fungere som ventilasjonsanlegg og varmemfjerner (kjøling)

Solskjerming

Innebygget persienne eller blinds. Med god adkomst for inspeksjon, er det trygt å bygge inn persienn eller gardiner i mellom.

Lyddemper.

Vinduet er utviklet for "bystrøk" og har veldig gode dempeegenskaper. Selv når både innvendig og utvendig åpningsdel er åpen, vil systemet gi deg maksimal lyddemping.

Les mer om konseptet på: www.cowi.com/menu/news/newsarchive/

Vinduet er et intelligent system som også fungerer som ventilasjonsanlegg.

I Hybridanlegg, hvor ventilasjon skjer via termiske krefter og minimalt med vifteenergi, vil vårt 3G vindu nedbetale seg selv i løpet av noen få år.

Vinduene har følgende fordeler:

U-Verdi

Dobbel fasade. Vinduet er i prinsippet en dobbeltfasade med to lag glass. Glass kan kombineres slik at U-verdier møter de strengeste krav til energivennlighet.

G-verdi

Vinduet har høy grad av netto lysareal. Det betyr at du får full utnyttelse av vinduet til naturlig lys.

OPPGAVEN

Banksjefen i lokalbanken finner en 500-kroneseddel på gaten. Han noterer som vanlig serienummeret og senere på dagen bruker han den til å betale hos slakteren. Slakteren bruker samme seddel til å betale en bonde som igjen bruker seddelen for å betale for seg hos den lokale kornforretningen. Innehaveren av kornforretningen benytter på sin side seddelen for å betale vaskeriet. Endelig tar innehaveren av vaskeriet seddelen med seg til den lokale banken for å betale avdrag på et lån.

Her kjenner banksjefen igjen serienummeret, og ved kontroll viser det seg at seddelen er falsk. Seddelen har nå vandret fra den ene til den andre og har blitt benyttet til å gjøre opp for i alt 2.500 kroner i gjeld.

Hva var det åpenlyse tapet i denne sammenhengen?

Har du svaret, send det til post@hubro-as.no og bli med i kampen om en rødvin.

Styrken i et konsern

Nok en gang ga styrken av å være en del av et konsern resultater for "en søster". Hansen glass i England fikk jobben med å levere alt glass til konsern

serthuset i stavanger. Dette er et godt bidrag i arbeidet med å sikre aktivitet hos Hansen Glass som har det virkelige tøft i det fallende Engelske markedet.

RES-Forum for utdanning og innovasjon

Vi går inn i "RES" eller retttere "Rogaland Energisenter". RES skal være en arena for utvikling av nye konsepter, tverrfaglig samarbeid og utdanning. Dagens virkelighet er at endringene skjer fort og blir mer og mer omfattende. Vårt svar er å se positivt på dette ved å søke samarbeid mot de tekniske fagene i byggebransjen. Sammen vil vi lettere kunne skaffe oss nødvendig kompetanse, utvikle nye konsepter og som Kåre Ravndal hos Sig. Halvorsen sa – lage en arena for utdanning og innovasjon. RES eies av bla. Covent, Rønning, Sig. Halvorsen, Hubro og Energi & Miljø.

Les mer om RES her: <http://www.res.as/>



Nytt fra AMU

I AMU årsmøtet for 2009 ble medlemmene konstituert som følgende: Formann: Gunnar Harestad Nestformann: Kenneth Knutsen

Sekretær: Sjur Hana Medlem: Arnold Kvalevåg Medlem: Jarl Egil Kro Vernebedrift: Strandsonen v/Eli Takle

Tøffere tider



Snøen er borte, Påskeferien er ferdig og vi er i god driv inn mot sommeren. Resultatene våre er godt i tråd med budsjettene våre og jeg er sikker på at vi igjen skal nå målene. I og med vi har avvikende forretningsår, får vi fasiten allerede til ferien. Den kalde vinteren var tøff både her i Stavanger og i Oslo. Til dels kaldt er det også på markedsfronten. I Stavangerområdet

tikker det inn jobber jevnt og trutt, men i Oslo sliter vi med å få prisene til å passe med markedskravet. Heldigvis har vi hele tiden hatt godt fokus på våre faste kostnader og ved dette har vi en slank, effektiv og kompetent gjeng hos oss. Det berger for at vi etter hvert vil finne "nivået" i Oslo også. Det blir nok krevende i Oslo en periode fremover, men vi er godt rustet til ruskevær og motvind en periode.

Sjur

MERKEDAGER

JANUAR/FEBRUAR/MARS		
Marion Riikola	0201	Jone Nygård 1802
Sven Olof Thalín	0201	Martin Borg 1902
Petter Ommundsen	0701	Jarle Osvik 2402
Mikael Bjerga	2101	Zbiegniew Ziolkowski 2502
Gry Pedersen	2501	Margunn Svihus 0103
Olav Helgeland	2801	Kim Roger Paulsen 0203
Nils Tveit	3101	Svein Espedal 1303
Roger Mjøberg	3101	Daniel Back 1803 40 år
Sjur Hana	0302	Jesper Forsberg 2303
Cathrine Selland	0702 (40år)	Thomas Fridh 2703

AFP pensjonist

Olav Helgeland har nådd de magiske "62" og ved dette kan han ta ut sin velfortjente AFP pensjon. Olav sin status som pensjonist ble selvsagt markert med gave og blomster som seg "hør og bør". Heldigvis for oss valgte Olav å være med litt lengre, slik at han fikk lært fra seg noen fagmannstriks. Vi ønsker Olav lykke til med pensjonist tilværelsen samtidig som vi håper han kjeder seg og vil komme tilbake :-)



En oppgave fra konsernledelsen

Vår struktur og arbeidsmåte ved innkjøp har markert seg i gruppen. Knut Alvar har i den forbindelse fått en oppgave fra konsernledelsen. Han skal

sammen med innkjøperen i Preconal arbeide med forslag til forbedring- og utvikling av innkjøp og logistikk for hele Hansengruppen.

En pust i bakken

Det å reise på byggemesse er ikke bare en dans på roser. Vel er det mye spennende, men til slutt må selv drevne innkjøpere og markedsfolk ta en pust i bakken.



Byggelaug

Vi har gått inn i BYGGELAUGET som er en av flere finansieringskilder til det nye konsernhuset i Stavanger. Det er spennende for oss å være med på byggingen av dette praktbygget og da skulle det bare mangle at vi ikke også fikk satt navnet vårt på noen stoler

fasilitetene på byggekantorene til kundebehandling etc. Samtidig gir avtalen våre ansatte en kjempemulighet til å ta del i de aktivitetene huset skal romme de neste tre årene.

Her er mer info. om BYGGELAUGET www3.stavanger.kommune.no/bjergsted/konserthuset

Vi har i den anledning lov til å bruke

Nedbemannning i Oslo

Som følge av fallende aktivitet i Oslo er vi nå i en situasjon hvor vi må redusere kapasiteten vår i dette området. Innleid kapasitet tas ut først, men dessverre er det også slik at oppsigelser og permitteringer ikke er til å unngå. Sammen med tillitsmannsapparatet har vi funnet gode og rettfærdige prinsipper og de det gjelder har fått beskjed allerede. I og med aktiviteten i Oslo fortsatt er ganske så bra, håper vi at det skal la seg gjøre å

fylle opp ordreservene slik at vi slipper for lange permitteringsperioder.

I Stavanger har vi ved naturlig avgang og noe endring i arbeidstiden så langt klart å tilpasse administrasjon og bemanning for øvrig. Det var en kort periode behov for permitteringer i fabrikk, men slik det ser ut så langt, er aktiviteten i Stavanger stor nok til å holde full fart i produksjon frem mot sommeren.

Energimerking utsatt til 1. juli 2010

Innføring av den obligatoriske energimerkeordningen er utsatt. Energiattest kan imidlertid utstedes allerede fra 1. januar 2010, men først fra 1. juli 2010 vil det være obligatorisk med energiattest ved salg, utleie eller oppføring av boliger, yrkesbygg og fritidsboliger. Yrkesbygg over 1000 m2

skal ha en synlig energiattest sentralt plassert i bygget. For merking av yrkesbygninger, og energivurdering av tekniske anlegg, vil det være en overgangsperiode fram til 1. januar 2012.

Systemet er gratis og tilgjengelig på nettsiden www.energimerking.no

Squash eller skvåsj

Vi har leid bane 2 ganger i uka hos Block Berge Bygg as på Klepp st.

Mandager kl. 18.00-19.00
Torsdager kl. 19.00 – 20.00

De av dere som har lyst til å bruke banen gir meg beskjed slik at dere kan få utlevert nøkkelkort og kode.



TEK 10

Den "gamle TEK-07 var obligatorisk fra 1.8.09, men allerede nå er TAK-10 ute på høring. Det forventes av vi får løpende skjerping av kravet og at neste gang blir det TEK-12. Innen 2020 får vi helt sikkert TEK 20 som sannsynligvis blir en passivhusstandard. Det som ligger i trenden fremover er selvsagt energisparing og miljøforhold. Dette sammen med tydeligere krav til "bærekraftig utvikling" gjør

at vi som aktør i bransjen må holde "være på banen" i forhold til utvikling av nye produkter og nye konsepter. I HansenGroup har vi satt i gang en strategisk gruppe som har fått ansvaret for å vurdere dagens produkter opp mot fremtidens krav. I denne gruppen deltar også folk fra Hubro. Det blir spennende å følge utviklingen og vi lover at det vil komme mer informasjon om gruppens vurderinger fremover.

Hovedkontor:

Hubro as
Arabergveien 6, 4050 SOLA
Tlf. 51 64 69 00
Fax: 51 64 69 02
Mail: hubro@hubro-as.no

Bestille/avbestille BAK FASADEN

OSLO AVDELINGEN:

Hubro as avd. øst
Drammensveien 214, 0277 OSLO
Tlf. 51 64 69 00
Fax: 67 13 54 66
Mail: hubro@hubro-as.no